

COMMERCIAL(E) SEA/ SOCIAL ADS F/H - STAGE**Venez partager votre talent...**

ADSVISERS, Agence Pure Player AdWords & Social Ads, filiale du **Groupe QWAMPLIFY** spécialiste européen du **Marketing Promotionnel et Digital** depuis 1997, accompagne ses clients dans leur stratégie d'acquisition client via différents leviers : Search, Display, Shopping, YouTube ainsi que Facebook et Instagram. Son objectif premier : gérer et optimiser au quotidien les campagnes publicitaires de ses clients en B2B, avec pour objectif de toujours maximiser le ROI de ces derniers.

Avec 50 Millions d'€ de budget média à l'année, l'Agence diffuse des campagnes dans plus de vingt pays et fait partie du Top 10 des agences françaises en termes de dépenses média. Ses clients grands comptes sont : Pandora, Tinder, Ubisoft, Air Caraïbes, Millesima, Brandt, Atol, Vinci, Europ-Assistance...

***Nos bureaux :** Levallois-Perret, Nice, Aix-en-Provence, Helsinki, Stockholm, Londres, Milan

Afin de soutenir notre croissance, nous recherchons **un super Business Developer/Commercial SEA F/H** dans le cadre d'un stage de fin d'études de **6 mois pour mai juin 2019**.

Rattaché(e) à la direction des ventes et encadré(e) par le Responsable Commercial, vous jouez un rôle crucial dans le développement exponentiel de l'agence.

Vos missions si vous les acceptez seront de :

- Assurer le Business développement pour détecter et qualifier les nouvelles opportunités business en travaillant en étroite collaboration avec votre manager,
- Identifier des prospects pertinents (verticals, customer segments, etc) et récolter les informations clés,
- Faire des campagnes de prospection "outbound" (emails, calls) et d'identifier les leads pertinents.
- Réaliser des audits techniques sur Google et Facebook en phase de pré-vente.
- Participer à l'élaboration et au pitch des appels d'offres de l'agence.

1

Votre Profil :

- Rigoureux et autonome
- Forte culture du web
- Attrait pour le développement commercial
- Maîtrise d'Excel
- Formation : Bac +4/5, Ecole de commerce ou formation universitaire avec une spécialisation en commerce.

Salaire : Stage indemnisé + avantages.

Durée : 6 mois minimum avec possibilité de transformation en CDI au terme du stage

Vous souhaitez faire partie d'une agence en plein essor (100% de croissance annuelle depuis 3 ans) ?

N'hésitez plus ! Envoyez-nous votre candidature à l'adresse job@qwamplify.com