

### Venez partager votre talent...

**ADSVISERS**, Agence Pure Player AdWords & Social Ads, filiale du **Groupe QWAMPLIFY** spécialiste européen du **Marketing Promotionnel et Digital** depuis 1997 nommé Agence Marketing Digital Innovant de l'année 2018, accompagne ses clients dans leur **stratégie d'acquisition client** via différents leviers média : Search, Display, Shopping, YouTube, Analytics et appli Facebook, Instagram, LinkedIn...

**Notre 1<sup>er</sup> objectif** : Optimiser la stratégie d'acquisition de nos clients Annonceur par la conception de campagnes publicitaires SEA et SOCIAL ADS roIste afin de booster leur développement de business !

Avec 50 Millions d'€ de budget média à l'année, l'Agence diffuse des campagnes dans plus de vingt pays et fait partie du Top 10 des agences françaises en termes de dépenses média. Ses clients grands comptes sont : Pandora, Tinder, Ubisoft, Air Caraïbes, Millesima, Brandt, Atol, Vinci, Europ-Assistance...

**\*Nos bureaux** : Paris, Nice, Lille, Bordeaux, Aix-en-Provence, Helsinki, Stockholm, Londres, Milan.

Afin de soutenir notre croissance, **nous recherchons un(e) Commercial(e) F/H pour renforcer notre équipe commerciale en CDI**. Rattaché(e) à la Directrice Commerciale Co CEO de l'Agence, vous intégrerez le service commercial et jouerez un rôle crucial dans le développement de l'offre d'ADSVISERS.

### Vos missions si vous les acceptez seront de :

1

- Travailler en étroite collaboration avec l'équipe commerciale afin de détecter et qualifier les nouvelles opportunités business ;
- Définir et déployer une stratégie de prospection afin d'identifier des clients potentiels pertinents (verticals, customer segments, etc) et récolter les informations clés ;
- Traiter les leads entrants de l'agence et mener les actions commerciales nécessaires afin de fidéliser de nouveaux clients ;
- Développer les comptes clés de l'agence ;
- Réaliser des audits techniques sur Google et Facebook dans le cadre de phases de prévente ;
- Participer à l'élaboration et au pitch des appels d'offres de l'agence.

*Ces missions impliquent des déplacements en région Ile de France et ponctuellement en province.*

### Votre Profil :

F/H de formation Bac+3/5 en Commerce ou Business Développement, vous bénéficiez **d'une première expérience d'un an réussie en vente, idéalement en Agence Marketing spécialiste de conseil en stratégie d'acquisition Pure Player**.

Une maîtrise d'AdWords et Facebook Ads est requise pour ce poste.

Un niveau d'anglais opérationnel serait un plus.

Vous êtes tenace et avez un très fort attrait pour la culture du résultat et pour le développement du business.

Vous aimez le challenge et vous ne visualisez pas les objectifs comme un cap à atteindre mais à dépasser ?

## Les +++ du poste :

Vous rêvez d'une société qui vous permettra d'évoluer en fonction de vos résultats et d'une rémunération récompensant vos performances : salaire fixe + variable non-plafonné ?

Vous souhaitez faire partie d'une Agence à taille humaine en plein essor (100% de croissance annuelle depuis 3 ans) ?

**Lieu du Poste :** 14 Place Marie-Jeanne Bassot Levallois-Perret 92300, Île-De-France

**Type de Contrat :** CDI à temps plein à 39h + RTT + Carte Lunchr + Séminaire annuel de folie !

*N'hésitez plus ! Envoyez-nous votre candidature à l'adresse [job@qwamplify.com](mailto:job@qwamplify.com)*

## Venez nous rejoindre pour :

- Relever les défis digitaux du marketing de demain à nos côtés,
- Participer à une aventure à taille humaine au sein d'un Groupe Digital Marketing en plein développement, riche de partages, de synergies, de bienveillance dans des locaux disposant d'un espace détente : Ping-Pong, pause-café et tickets restaurant, séminaire et événements d'équipe...
- Intégrer une équipe qui a un objectif commun : prendre du plaisir en travaillant !



2

