

<b>COMMERCIAL(E) SEA/ SOCIAL ADS F/H</b>
--

### Venez partager votre talent...

Advisers, agence Pure Player AdWords & Social Ads est une filiale du Groupe **QWAMPLIFY** Actuellement en pleine expansion, **QWAMPLIFY** est un groupe Digital & Marketing en B to B et B to C composé de 170 experts répartis sur 9 pays européens : France, Finlande, Danemark, Suède, Norvège, Royaume-Uni et Italie.

Depuis 20 ans, fort de plus de 20.000 campagnes, nous gérons et amplifions les temps forts des marques ou produits de nos clients et les accompagnons dans l'optimisation du ROI de leurs investissements Marketing sur internet ou bien encore en retail.

L'agence gère plus de 50 Millions d'€ de budget média à l'année, et diffuse des campagnes dans plus de vingt pays. Advisers fait partie du Top 10 des agences françaises en termes de dépenses média gérés sur ses leviers. Ses clients grands comptes sont Courir, Tinder, Vinci, Air Caraïbes, Millesima, Brandt.

Afin de soutenir notre croissance, nous recherchons **4 super Business Developer/Commercial SEA F/H** dans le cadre d'un stage de fin d'études de **6 mois**.

Rattaché(e) à la direction des ventes et encadré(e) par le Responsable Commercial, vous jouez un rôle crucial dans le développement exponentiel de l'agence.

Vos missions si vous les acceptez seront de :

- Assurer le Business développement pour détecter et qualifier les nouvelles opportunités business en travaillant en étroite collaboration avec votre manager,
- Identifier des prospects pertinents (verticals, customer segments, etc) et récolter les informations clés,
- Faire des campagnes de prospection "outbound" (emails, calls) et d'identifier les leads pertinents.
- Réaliser des audits techniques sur Google et Facebook en phase de pré-vente.
- Participer à l'élaboration et au pitch des appels d'offres de l'agence.

1

---

### Votre Profil :

- Rigoureux et autonome
- Forte culture du web
- Attrait pour le développement commercial
- Maîtrise d'Excel
- Formation : Bac +4/5, Ecole de commerce ou formation universitaire avec une spécialisation en commerce.

**Salaire** : Stage indemnisé + avantages.

**Durée** : 6 mois minimum avec possibilité de transformation en CDI au terme du stage

Vous souhaitez faire partie d'une agence en plein essor (100% de croissance annuelle depuis 3 ans) ?

**N'hésitez plus ! Envoyez-nous votre candidature à l'adresse [job@qwamplify.com](mailto:job@qwamplify.com)**