

COMMERCIAL(E) SEA/ SOCIAL ADS F/H**Venez partager votre talent...**

Advisers, agence Pure Player AdWords & Social Ads est une filiale du Groupe **QWAMPLIFY** Actuellement en pleine expansion, **QWAMPLIFY** est un groupe Digital & Marketing en B to B et B to C composé de 170 experts répartis sur 9 pays européens : France, Finlande, Danemark, Suède, Norvège, Royaume-Uni et Italie.

Depuis 20 ans, fort de plus de 20.000 campagnes, nous gérons et amplifions les temps forts des marques ou produits de nos clients et les accompagnons dans l'optimisation du ROI de leurs investissements Marketing sur internet ou bien encore en retail.

L'agence gère plus de 50 Millions d'€ de budget média à l'année, et diffuse des campagnes dans plus de vingt pays. Advisers fait partie du Top 10 des agences françaises en termes de dépenses média gérés sur ses leviers. Ses clients grands comptes sont Pandora, Tinder, Ubisoft, Air Caraïbes, Millesima, Brandt.

Afin de soutenir notre croissance, nous recherchons un(e) super **Commercial SEA / Business Developer F/H**.

Rattaché(e) à la direction des ventes et encadré(e) par le Responsable Commercial, vous jouez un rôle crucial dans le développement exponentiel de l'agence.

Vos missions si vous les acceptez seront de :

- Assurer le Business développement pour détecter et qualifier les nouvelles opportunités business en travaillant en étroite collaboration avec votre manager,
- Identifier des prospects pertinents (verticals, customer segments, etc) et récolter les informations clés,
- Faire des campagnes de prospection "outbound" (emails, calls) et d'identifier les leads pertinents.
- Réaliser des audits techniques sur Google et Facebook en phase de pré-vente.
- Participer à l'élaboration et au pitch des appels d'offres de l'agence.

1

Ces missions impliquent des déplacements fréquents en France.

Votre Profil :

F/H de formation Bac+5 en Ecole de Commerce, vous bénéficiez d'une expérience significative d'un an en business développement dans la vente de solutions SEA **impérativement** acquise au sein d'agences Pure Player AdWords & Social Ads.

Vous êtes tenace et avez un très fort attrait pour la culture du résultat, et le développement du business.

Vous aimez le challenge, vous surpasser, et vous ne visualisez pas les objectifs comme un cap à atteindre mais à dépasser.

Vous rêvez d'une société qui vous permettra d'évoluer en fonction de vos résultats et une rémunération récompensant vos performances (salaire fixe + variable non-plafonné). Pas de plafond sur le bonus. Plus tu appelles et contactes les bonnes personnes, plus tu signes, plus tu gagnes !

Un niveau d'anglais opérationnel est indispensable pour occuper ces fonctions.

Bénéfices :

- Pack salarial compétitif
- Incroyables séminaires et soirées d'équipe

Vous souhaitez faire partie d'une agence en plein essor (100% de croissance annuelle depuis 3 ans) ?

N'hésitez plus ! Envoyez-nous votre candidature à l'adresse job@qwamplify.com